

主催：江本誠公認会計士・税理士事務所
共催：(有)新規開拓支援センター

協力：司法書士法人G.O.G
協賛：ビーウイズコンサルティング株式会社

小さな会社のための事例紹介
アンコール開催【第4回】セミナー

参加
無料

事業承継

リーダーを育て、新販路を創り、
安定的な組織体制にする方法

開催日時

平成27年11月26日(木)
10時30分～12時45分(10:00開場)

今回のセミナーご参加希望の方は裏面にチェックの上でFAX願います。

場所	大阪市中央区平野町2-6-11 ホーコス伏見屋ビル2階 会議室 (淀屋橋駅徒歩6分・北浜駅徒歩4分)
参加費	無料
参加対象者	経営者及び、後継者／経営者に同行される方 ※上記以外の方は <input type="checkbox"/> 参加問合せ にチェックいただきFAXのうえ主催者にお問い合わせください。
定員	20名様 ※定員になり次第締切ります。ご容赦ください。

本イベントの趣旨

皆様こんにちは。主催者である江本誠公認会計士・税理士事務所です。

私どもは大阪の南森町駅徒歩1分の事務所を基点に従業員3～300名・売り上げ5千万～50億ほどの小規模事業者・中小企業のお客様を中心に新会社設立、税務顧問、資金調達などの活動しております。

この度、日頃からご愛顧いただいております方々にお力添え頂きセミナーを企画することになりました。

特に課題選びにつきましては当事務所のお得意先様である経営者の方々からも情報収集を行い慎重に決定致しました。

目下事業承継は経営課題の中でも最も重要なテーマと言えます。さらに私どもはより具体的な情報提供を目指し、同課題の中でも特に絞り込んだ内容を選びゲスト講師を招きました。是非皆様のご参加をお待ちしております。

主催者一同

裏面もご覧ください》

是非ご参加ください!

セミナー内容

第1部 基調講演 10:30~12:15 ゲスト講師

事業承継のソフトランディング(安定着地)は、『任せられる人材づくり』にアリ

- 10年前から始まったA医療法人の事業承継成功パターン
- 血縁者抗争で目下継承途上にある印刷業B社の実況報告
- 息子に「営業」を学ばせ、業態変革、新市場・新販路開発、営業リーダー育成を同時進行させるC社の作戦
- 失敗する事業承継と成功する事業承継はここが違う!

第2部 12:15~12:45 プレゼンター 江本誠公認会計士・税理士事務所

江本誠公認会計・税理士事務所のご紹介

営業設計 コンサルタント 山田 英司 氏 主な経歴紹介



山田英司事務所

検索



過去15年の長期間と先33社の100%が事業承継指導。もちろん課題は「新規事業立ち上げ」・「業態変革」・「新市場開拓」・「営業部創設」・「新商品開発」などすべて営業関係の指導という営業専門の経営コンサルタント。大阪の企業で二代目社長と展示会戦術を使い2年間で320%の業績拡大を果たした実績や、富山の町工場に二代目社長と営業部創設を果たし、半年で売上倍増した実績が書籍等で紹介。営業設計という独自の切り口で、主に小規模企業の経営安定化指導を行う。

販路拡大セミナー講演を東北3県で実施。福島県ではすべての銀行と東北経済産業局が協力。六次化推進や農商工連携などにも精通。一般社団法人さんりく未来推進センターと三井住友海上が共同で進める「さんりくチャレンジ」での販路開拓支援イベントがテレビ東京のNEWSアンサーで報道され山田英司氏の現場指導も紹介。

講師やプレゼンターを交えて13~14時(セミナー参加者限定) 『ランチ懇親&交流会』(自由参加)



- ◎実費1,000円程度
- ◎ご参加の方は、下記にチェックお願いいたします

お申込み

※下記□内にレ印をご記入の上、必要事項を記載しそのままFAXしてください。

セミナーに申し込む 別日程の案内希望 参加問合せ 今後案内は必要ない

(有)新規開拓支援センター内 事業承継セミナーお世話事務局 宛 お申込みFAX番号 **06-7178-8349**

社名			E-mail ※参加票をメール送付	@
参加者氏名			セミナー参加	<input type="checkbox"/> 1名 <input type="checkbox"/> 2名
住所	〒	—	ランチ懇親会参加	<input type="checkbox"/> 1名 <input type="checkbox"/> 2名
TEL		FAX	セミナーご紹介者	

【お問合先】 (有)新規開拓支援センター TEL.03-3861-7889 (06-7171-5753) 担当:山田

A4ビジネスツール

検索

お願い 同業にあたるお立場の方、個人の方、その他主催者の判断によりセミナーへのご参加をご遠慮いただく場合がございます。その場合の理由等についてはご説明いたしかねますので予めご了承ください。また、本申込書にご記入いただいたお客さまの情報は主催者・後援者ならびに主催者・後援者グループが今後開催するセミナーのご案内や当セミナーに関連する商品・サービス等のご案内のために利用させていただきます。また、お申込み内容をプレゼンテーション予定の事業者にお知らせすることがあります。