

不動産業のための 営業専門家から学ぶセミナー

参加
無料

販路&仕入れの 安定確保

課題を多く抱える多忙な小規模企業の数字安定化対策

開催日時

平成28年10月14日(金)

10時30分～12時45分(10:00開場)

※不動産業の皆様を応援するセミナーを随時開催予定(今回の同講師の再講演含め)につき
申し込み及び次回案内ご希望の方は裏面にチェックの上でFAX願います。

場 所 | 大阪市中央区平野町2-6-11 ホーコス伏見屋ビル2階 会議室
(淀屋橋駅徒歩6分／北浜駅徒歩4分)

参加費 | 無料

定 員 | 20名様 ※定員になり次第締切ります。ご容赦ください。

本イベントの趣旨

皆様こんにちは。江本誠公認会計士・税理士事務所です。

実は、私どもは多くの不動産会社様とのお付き合いがあります。その皆様は、常に“売る”“買う(良い物件を仕入れる)”の両方で常に頭を痛めていらっしゃると思います。そこで今回は、日頃のご愛顧の感謝の意味を含め皆様に小規模企業を専門とした営業専門家による“必然化対策(仕組み理論)”をご紹介します。業績の向上化や安定化、人材の戦力化や定着化など企業成長に必須の命題は誰にでも平等に降りかかります。ご登壇頂く講師はその道ではかなりのエキスパートで私自身も受講者の一人です。

今回のセミナーではこれらの課題解決に不可欠な「設計(見える化、自動化)」について具体的な事例をもとにご紹介したいと思います。是非、ご満足頂ける内容と確信しております。

税理士と組んで一緒に儲けようとお考えの不動産仲介業の社長、大手企業から良質な物件を安定的に確保したい販売会社の営業幹部の方など。皆様のために、特に絞り込んだ内容を我々の過去の実績や情報収集の中から課題を吟味しゲスト講師を選びました。是非皆様のご参加をお待ちしております。

主催者一同

裏面もご覧ください >>

是非ご参加ください!

セミナー内容

第1部 基調講演 10:30~12:15 ゲスト講師

小規模企業の経営安定化は自動化&省力化がポイント

- ① “偶然”を『必然』に変える仕組みの着眼法
- ② 地主やオーナーが好む情報とは!?
- ④ ユーザー開拓に不可欠な援軍理論
- ⑤ 小規模企業が業績を安定させられない最大の理由とは!?

〈営業専門家からの一言〉

良いPRとは、『一定の効果』『業務の単純化』『継続可能』などの条件が整って初めて実現できます。これは営業企画ですが、小さな会社の場合には経営プロデュースを意味します。是非セミナーで皆様の会社に合った売りの仕組みづくりのヒントを掴まれてください。

第2部 12:15~12:45

江本誠公認会計士・
税理士事務所による
プレゼンテーション



事務所のご紹介

江本誠公認会計士・税理士事務所

検索



山田英司事務所

検索



営業設計 コンサルタント 山田 英司 氏

不動産業界での指導例と最近の活動

- ◎あなぶき興産にて、同社の土業提携プロデューサーとして活躍。
- ◎一昨年の大阪府宅地建物取引業協会 北支部 主催の同セミナーも好評。
- ◎戸建販売会社の営業マンプレゼン指導や動画CM制作等、武器活用による短期成果実現
- ◎大手不動産会社や大手建設会社の営業スタッフ研修も好評。
- ◎この7月には奈良県や県内の全金融機関、商工会が主催の販路拡大セミナーにて小規模企業に向け単独講演を実施。同月に池田泉州銀行主催セミナーにも登壇。

講師やプレゼンターを交えて13~14時(セミナー参加者限定)

『ランチ懇親&交流会』(自由参加)



- ◎実費1,000円程度
- ◎ご参加の方は、下記にチェックお願いいたします

お申込み

※下記□内にレ印をご記入の上、必要事項を記載しそのままFAXしてください。

セミナーに申し込む 別日程の案内希望 今後案内は必要ない

江本誠公認会計士・税理士事務所 販路拡大セミナー お世話事務局 宛 **お申込み FAX番号 06-6363-3681**

社名		E-mail ※参加票をメール送付	@
参加者氏名		セミナー参加	<input type="checkbox"/> 1名 <input type="checkbox"/> 2名
住所 〒	—	ランチ懇親会参加	<input type="checkbox"/> 1名 <input type="checkbox"/> 2名
TEL	FAX	セミナーご紹介者	

【お問合先】 江本誠公認会計士・税理士事務所 TEL.06-6363-3680 (担当:眞鍋・斎藤) **江本誠公認会計士・税理士事務所** 検索

お願い 同業にあたるお立場の方、個人の方、その他主催者の判断によりセミナーへのご参加をご遠慮いただく場合がございます。その場合の理由等についてはご説明いたしかねますので予めご了承ください。また、本申込書にご記入いただいたお客さまの情報は主催者・後援者ならびに主催者・後援者グループが今後開催するセミナーのご案内や当セミナーに関連する商品・サービス等のご案内のために利用させていただきます。また、お申込み内容をプレゼンテーション予定の事業者にお知らせすることがあります。